

## GESTALTUNGSAUFGABE FÜR EINE VERTRIEBSSTARKE UNTERNEHMERPERSÖNLICHKEIT

Mit Niederlassungen und Produktionsstandorten in mehr als 20 Ländern zählt unser Mandant zu den weltweit führenden Zulieferern von Systemen und Komponenten für die Nutzfahrzeug-Industrie. Das Unternehmen ist seit mehr als 30 Jahren auch in Asien auf Erfolgskurs. Heute erwirtschaftet das Unternehmen in Asien an drei hochmodernen Entwicklungs- und Produktionsstandorten in China und in Indien sowie in den Sales Offices in Singapur und Japan mit rund 500 Mitarbeitern einen Umsatz von 90 Mio. €. Der Technologie- und Qualitätsführer hat sich für die kommenden Jahre weitere ehrgeizige Wachstumsziele gesteckt. Ein ideales Umfeld für eine dynamische Führungspersönlichkeit als



## PRESIDENT ASIA (M/W/D)\*

### SICHERHEITSRELEVANTE SYSTEME FÜR NUTZFAHRZEUGE (TRANSPORT UND AGRAR) • SHANGHAI

Gefragt ist ein unternehmerisch geprägter Business Leader mit Vision und exzellentem kommerziellem Gespür, den es reizt, das nächste Kapitel der Erfolgsstory des Unternehmens in Asien zu schreiben. Sie übernehmen die Gesamtverantwortung (betriebswirtschaftlich und technisch) für die Führung und den wirtschaftlichen Erfolg (Umsatz, P&L) der asiatischen Organisation. Ihr Ziel ist es, die hervorragende Marktstellung in Asien konsequent weiter auszubauen und die Weichen für nachhaltiges Wachstum zu stellen.

#### Ihr Part:

- Sie identifizieren und realisieren Wachstumschancen: zum einen durch den Ausbau vorhandener Geschäftsfelder sowie die Entwicklung neuer Produkte für die spezifischen Bedürfnisse der asiatischen Märkte. Zum anderen durch M&A-Projekte sowie den Aufbau strategischer Kooperationen.
- Sie steuern das operative und betriebswirtschaftliche Management sowie die Sales-Organisation. Die Betreuung wichtiger Key Accounts übernehmen Sie selbst.
- Sie stellen sicher, dass die Produktionsstandorte die hohen Konzernstandards im Hinblick auf Qualität, Produktivität, Wirtschaftlichkeit und Kundenzufriedenheit erfüllen und die Produktionskapazitäten optimal genutzt werden.
- Mit dem Blick für das technisch Machbare und das wirtschaftlich Sinnvolle richten Sie alle Unternehmensbereiche an den Wachstumszielen aus. Die Optimierung von Prozessen und technischen Investitionen sind hier zentrale Themen.
- Durch eine vorausschauende Planung von Investitionen, Ressourcen und Budgets schaffen Sie verlässliche Grundlagen für die weitere Expansion.
- Die Führung und kontinuierliche Weiterentwicklung und Bindung Ihrer Mitarbeiter hat für Sie einen hohen Stellenwert.
- Sie werden eng mit der Muttergesellschaft in Deutschland sowie verschiedensten Bereichen der globalen Organisation zusammenarbeiten, um Synergien optimal zu nutzen.
- Sie berichten direkt an den CEO der Gruppe in Deutschland.

#### Ihr Profil:

- Abgeschlossenes wirtschaftswissenschaftliches oder ingenieurtechnisches Studium. Exzellentes technisches und betriebswirtschaftliches Verständnis ist ein MUSS.
- Karriereweg mit Stationen in Vertrieb, Commercial Management und ggf. technischen Funktionen in der Automotive-Industrie – idealerweise in der Nutzfahrzeug- / Agrar-Branche – sowohl an europäischen als auch an chinesischen/asiatischen Fertigungsstandorten.
- Mehrere Jahre Erfahrung in verantwortungsvollen Managementpositionen mit P&L-Verantwortung – heute vorzugsweise in einer vergleichbaren Position.
- Unternehmerisch geprägte Persönlichkeit, die das Unternehmen nach innen und außen überzeugend repräsentiert.
- Generalist, der sich „beim Kunden“ ebenso wohlfühlt wie mit technischen Gesprächspartnern an den Werksstandorten.
- Hohes Maß an Kundenorientierung gepaart mit dem unbedingten Willen, überdurchschnittlich erfolgreich zu sein.
- Starker Kommunikator – verhandlungssicher auf Englisch und Deutsch. Kenntnisse asiatischer Sprachen sind von Vorteil.
- Mit echten Leader-Qualitäten verstehen Sie es nicht nur, das Managementteam, sondern auch „Ihre“ Mitarbeiter für Ihre Ziele zu begeistern und zu Bestleistungen zu motivieren.
- Dazu die Fähigkeit, „out of the box“ zu denken und zu handeln? Perfekt!

#### Unser Angebot:

- Eine echte Gestaltungsaufgabe, die Ihnen große Freiräume und beste Entwicklungschancen bietet.
- Ein attraktives Einkommenspaket.

Sie erkennen Ihre Chance? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung: bitte **online** mit Angabe der **Kennziffer 9705** sowie des möglichen **Eintrittstermins** und Ihres **Gehaltswunsches**. Unter Berücksichtigung Ihrer Sperrvermerke werden wir Ihre Unterlagen an unseren Mandanten weiterleiten. Erste Fragen beantwortet Ihnen Heike Fiebes gern unter Tel. +49 (0)6101/80275-0.

Online-Bewerbung

**FiEBES**  
**IN COMPANY**  
Personalmarketing

FiEBES IN COMPANY  
Personalmarketing GmbH  
Frankfurter Straße 14b  
D-61118 Bad Vilbel  
Tel. +49 (0)6101/80275-0  
www.fiebes.de